

MINIMISEZ VOS RISQUES OPÉRATIONNELS MAXIMISEZ LA PERFORMANCE DE VOTRE RÉSEAU COMMERCIAL

A VOTRE AGENDA!

Améliorez votre performance internationale. Inscrivez-vous : 450-841-1199 ou info@sodil.ca

**26
JANVIER**

**LA DÉTERMINATION DU PRIX EXPORT :
DES CHOIX STRATÉGIQUES !**

Un prix export se décide avant d'avoir rencontré un client. Ce n'est pas surtout pas un « prix de revient + frais de transport » que l'on calcule entre deux bons de commande urgents! Un bon prix export, c'est un outil stratégique de négociation qui maximisera vos profits tout en vous garantissant une relation gagnante à long terme avec votre client. Un bon prix export, en fait, fait appel à l'expertise de toute votre équipe.

LIEU : Région Lanoraie-Berthier

HEURE : 9 h à 12 h

COÛT : 50\$ plus taxes

**23
FÉVRIER**

**L'APPROVISIONNEMENT ET LA
DOCUMENTATION INTERNATIONALE :
COMMENT AMÉLIORER VOTRE PERFORMANCE**

S'approvisionner, c'est simple ? La SODIL a constaté au fil des ans que les entreprises « laissent beaucoup d'argent sur la table » en ne tirant pas parfaitement profit de toutes les réglementations douanières, en « copiant-collant » leurs déclarations douanières ou en ne maîtrisant pas leur documentation. Ou encore en confiant tout à leur courtier, sans s'intéresser aux détails de son travail. Venez apprendre quelles sont les étapes à franchir, les nouveautés 2012 et les écueils à éviter pour améliorer votre performance.

LIEU : Région Montcalm

HEURE : 9 h à 12 h

COÛT : 50\$ plus taxes

**22
MARS**

**LA VOLATILITÉ DU TAUX DE CHANGE :
LA SOLUTION SE TROUVE DANS VOS
OPÉRATIONS, PAS DANS LE MARCHÉ DE DEVISES!**

Les solutions au risque de change ne se trouvent pas au niveau du marché des devises. Quel que soit votre domaine d'activité, sachez que c'est l'ADN de votre entreprise (vos opérations) qui dicte votre politique de change. Connaissiez les vrais enjeux. Évitez de vous lancer trop vite dans des contrats de change et autres outils. Maîtrisez les principes d'analyse qui permettent d'identifier, mesurer et gérer les risques de change internationaux de façon à optimiser votre marge de profit.

LIEU : Région Joliette

HEURE : 9 h à 12 h

COÛT : 50\$ plus taxes

**19
AVRIL**

**TRAVAILLER AVEC DES AGENTS ET
DISTRIBUTEURS : UNE RELATION BASÉE SUR LE
PARTENARIAT !**

Vous avez mis en place un réseau d'agents ou de distributeurs pour accroître ses ventes ? Ou vous songez à le faire bientôt ? Nous ne tenterons pas de vous convaincre, dans cette session, qu'il faut mettre en place un réseau d'agents ou de distributeurs (pour la plupart des entreprises, cela va de soi). Nous vous fournirons plutôt les clés d'un partenariat réussi. Vous obtiendrez des solutions pour trouver, gérer et faire performer vos agents et distributeurs.

LIEU : Région Terrebonne-Mascouche

HEURE : 9 h à 12 h

COÛT : 50\$ plus taxes

À VENIR EN MAI-JUIN: ATELIER EN MATAWINIE

Inscription : www.moncommerce.biz (réservé aux entreprises exportatrices de Lanaudière)

